

KRÖNIKA. Cissi Leibring

Bondeföretagare
i Forshaga

Romarrike och lammungar!

-Nu kommer det en till! hör jag min dotter ropa från ena fåravdelningen. Härligt! ropar jag tillbaka, ser allt okej ut?

- Ja! den kan andas och tackan slickar på den. Skönt, tänker jag och fortsätter torka med halm på en annan nyfödd lammunge, som är den tredje i sin kull.

Tackan har fortfarande fullt sjå med de två första lammungarna. Det är tacksamt att finnas i fårhuset och vara så kallad "lammorska". Det är en kall dag och lammen kan bli nedkylda om de inte blir torra snabbt nog. Ja, nu är det bråda tider för en fårbonde. I lamningen är man oftast aktiv, men ibland blir det stilla och det är väntan och övervakning som behövs och då finns tid till eftertanke.

Jag har gått och grubblat ett tag över varför trenden verkar vara att allt blir bättre bara för det blir större. Allt verkar man vilja slå ihop för att förbättra, det är skolor, sjukhus, företag, kommuner, län och regioner. Och alla verkar sträva efter att flytta in till städer som gör att de växer sig större och större. Just nu är Sverige det EU-land som har den kraftigaste urbaniseringen.

MÄRKLIG TREND

”Allt verkar man vilja slå ihop för att förbättra, det är skolor, sjukhus, företag, kommuner, län och regioner.”

Och hur fördelas pengarna i statsbudgeten egentligen? Ambulanser dras in, men vid vargförflyttningar verkar kassan vara outtömlig... Makten över beslut finns idag långt från landsbygden, ja till och med utanför Sverige.

Man kan fundera över när det kommer bli en trend att slå isär enheter istället och att pendeln svänger tillbaka och vi ser flytt till landsbygden från städer.

Ett exempel från historien är ju romarriketets fall cirka 400 efter Kristus, då bland annat många romerska städers matförsörjning kollapsade och jag kan bara inte låta bli att jämföra och tänka på EU och dess byråkrati... Kommer vi få se en brytpunkt och kollaps även där? Det måste vara balans mellan stad och land. För vem ska nära staden om landsbygden utarmats.

- Mamma, nu har det fötts fyringar här borta. Jag släpper mina funderingar och återgår till mina telningar. Det är lika fantastiskt varje gång man är med om födslarna och jag går till boxen där den stolta modern står och ser på sina små, tre bruna och en svart lammunge som på vingliga ben ställt sig upp för att leta di.

Jag känner mig privilegierad som får jobba med djur och natur och jag säger till dottern, att det här livet, det vill jag då rakt inte flytta ifrån. Inte jag heller, säger dottern och ler stort tillbaka.

SÄFFLE. Tjänar på att spara åt kunderna

Räddarna i nöden

I TIDEN. Mitt i brinnande lågkonjunktur valde de att satsa. Fem år senare har Defensa Service växt från två till sex anställda. Nu reser de land och rike runt för att hjälpa kunder i nöd.

TACKAR INTE NEJ
"Vi har som målsättning att aldrig tacka nej till ett jobb och hittills har vi kunnat hålla det."

Niklas Blom

Mikael Ringsåker och Niklas Blom ville omsätta sina kunskaper och erfarenheter från yrkeslivet i ett eget företag. Men året var 2008 och lågkonjunkturen hade slagit till mot Sverige med full kraft.

- Vår affärsidé bygger ju på att förlänga livslängden för våra kunders utrustningar, därför hoppades vi att vi skulle ligga helt rätt i tiden, vilket vi också gjorde, säger Mikael Ringsåker.

Defensa jobbar främst med kompositbeläggningar och central-smörjning.

- Vi reparerar alla system som finns. För det krävs att vi kan alla system från alla leverantörer och utifrån detta levererar vi de mest vettiga lösningar vi kan hitta, säger Niklas Blom.

Alltid tillgängliga

Kunderna finns framför allt i mellersta och västra Sverige och inom många olika segment; vattenkraft, pappersindustrin, kärnkraft, energisektorn, stålverk, sågverk, reningsverk och den marina sidan, bland annat.

- Vi har som målsättning att aldrig tacka nej till ett jobb och hittills har vi kunnat hålla det. Därför finns vi tillgängliga på mail och telefon dygnet runt, säger Niklas Blom.

- Våra kunder hör ju ofta av sig när de befinner sig i en krissituation. Det kan handla om stopp i en stor maskin, vilket kan kosta företaget miljontals kronor.

Defensa arbetar allt mer ute hos kunderna. Initialt var tanken att ha en stor verkstad med tillgång till maskinpark och verktyg, men

under årens lopp har behovet minskat:

- Fördelningen är nog 30/70. I dag har vi en stor container som vi fyller med allt vi kan behöva och fraktar till kunden. Vi platsbygger det mesta och löser hela biten hos kunden, till exempel demontering, blästring och beläggning, säger Mikael Ringsåker.

Samlingsplatsen i Säffle

Samlingsplatsen med kontor och verkstad finns emellertid på Industrigatan i Säffle. Ägarna och de fyra anställda träffas inte så ofta tillsammans men har desto mer kontakt via mail och telefon:

- Vi försöker vara flexibla och alltid se till kundernas behov. Visst finns det fortfarande kunder som hellre vill skicka sin utrustning till oss, och det får de gärna göra. Men när det handlar om akuta problem så blir det oftast mer effektivt för båda parter att vi snabbt kommer på plats och kan börja jobba.

Växte snabbt

Omsättningen ifjol var 10 miljoner kronor, 2008 1,6 miljoner.

- Ett tag växte vi nästan för snabbt. Nu handlar det mer om att skörda frukten av tidigare väl utförda jobb, samtidigt som vi självklart försöker utveckla vår verksamhet och både hitta nya, och behålla, kunder, säger Mikael Ringsåker.

Defensa arbetar mycket med förebyggande arbete, liksom att följa upp tidigare jobb:

- Vi kan se att kundanpassade lösningar vi gjorde för tre, fyra år sedan fortfarande håller och fung-



Defensa Service firar femårsjubileum. anställt Christian Hagneqvist samt

erar. Det är väldigt roligt och självklart även mycket uppskattat från kundernas sida.

I mångt och mycket handlar deras jobb om att spara tid och framför allt pengar åt sina kunder:

- De har ofta dyra maskiner som måste produceras. Vårt jobb går ut på att snabbt se till att deras utrustning fungerar, säger Niklas Blom.

Framgångsreceptet tror de stavas tydlighet:

- Vi har hela tiden varit raka och ärliga. Vi vill ha betalt för det vi gör och debiterar vare sig mer eller mindre. Vi levererar hellre kvalitet än att hålla nere priserna.



Helena Ingman
0532-76 10 51
helena.ingman@nwt.se



Christian Hagneqvist och Niklas Blom visar en del av de beläggningsprodukter som används för att förbättra och underhålla exempelvis maskiner inom pappersindustrin. En prisvärd lösning som kan spara mycket pengar åt kunderna.

Defensa Service

- Startades 2008 av Niklas Blom och Mikael Ringsåker.
- Riktat sig mot kunder inom industri, kommun, stat och landsting när det handlar om förebyggande och förbättrande underhåll av producerande utrustningar.
- Arbetar inom tre verksamhetsområden: komposit- och gummi-beläggningar samt smörjteknik. Beläggningarna består av hårda keramiska material samt mjukt sprutbart slitgummi.
- Beläggningarna kan till exempel användas för att laga eller förbättra maskiner inom pappersindustrin eller sågverk.
- Defensa är certifierade inom kvalitet, miljö och arbetsmiljö.



Sedan starten har ägarna, Niklas Blom (till höger i bild) och Mikael Ringsåker (längst bak i bild), ytterligare tre medarbetare.

FOTO: HELENA INGMAN



Defensa har kontor och verkstad på Industrigatan i Säffle. Merparten av jobben sker dock ute på plats hos kunderna. Dessa finns inom flera olika segment, till exempel pappers- och massaindustrin, stålverk, kärnkraft och reningsverk.



Inför stora jobb lastar Defensa sin container med maskiner, verktyg, bläster, slangar, sladdar och lampor för att kunna platsbygga eller åtgärda lösningar på kundernas problem.

Ditt lokala stöd i skattefrågor

På Grant Thornton i Karlstad finns kompetens i de flesta skattefrågor som du som företagare kan möta i din verksamhet. Vår skattekonsult, Björn Öhrman, stödjer ägarledda företag med skatteråd och finns behjälplig för samtliga av våra kunder i Värmland. Såväl befintliga som nya kunder är välkomna att kontakta Björn för rådgivning.

Totalt är vi nu över 70 skattekonsulter på Grant Thornton. Här finner du specialister inom moms, fastighetsbeskattning, internationell beskattning, transfer pricing och ekonomisk familjerätt. Allt fler företag anlitar oss oavsett om det gäller ägarledda företags unika frågeställningar, eller stora noterade företags behov av kompetent oberoende rådgivning.

Har du frågor, kontakta Björn på tel. 070-619 27 46 eller läs mer på grantthornton.se/skatt.



Björn Öhrman
Skattekonsult



Grant Thornton
An instinct for growth™

grantthornton.se/skatt

Revision • Ekonomiservice • Skatt • Rådgivning

Lediga lokaler i Värmland



Sågverksgatan 26
Industri/lager/kontor 1750kvm
Mycket funktionella industrilokal i industri/-proffhandelsområdet. Stor takhöjd, stora portar och stora utomhusområden varav delar är under tak.

Blekegatan 4
Prod/lager/kontor 1231 kvm
Stor takhöjd



Dagvindsgatan 1
Prod/lager/kontor 2000 kvm
Stor öppen verkstadsyta. Bra port- och takhöjd.



Nattvindsgatan 7 o 9
Prod/lager/kontor 310/350/510/164 kvm
Mycket bra proffhandel, verkstad, industri lokal på Örsholmen

LEDIG LOKAL I ÄRVIKA
Jössefors Industriområde
Prod/lager/kontor 2800 till 4977 kvm
Industrilokal i Jössefors. Stora utomhusområden.



LEDIG LOKAL I TÖCKSFORS
Källhultsvägen 1
Prod/lager/kontor
Stor öppen verkstadsyta. Bra port- och takhöjd. Vid E18 6 min från norska gränsen.

Intresserad? Kontakta gärna Kristian Peistorpet på telefon 0730-87 01 10 eller maila på: kp@captivecapital.no.

Captiva
CAPITAL PARTNER

Drottninggatan 21, 652 25 Karlstad
www.captivecapital.no