

"Vår uppgift är att ge gamla pumpar längre liv"

SÄFFLE: Defensa Service flyttade för tre månader sedan till verkstadslokal

– Att driva ett eget företag har varit en dröm och man måste våga ta steget. I annat fall är risken stor att man alltid kommer att gräma sig över att man inte tog chansen.

Niklas Blom driver tillsammans med Mikael Ringsåker sedan sensommaren i fjol Defensa Service.

Publicerad: 2009-05-16 07:30



En del av en turbin i ett mindre kraftverk har renoverats och fått ny beläggning i verkstadslokalen i Säffle. Niklas Blom lovar att både förlängd livslängd och bättre verkningsgrad. [\[Förstora\]](#)



Niklas Blom är – liksom kollegan Mikael Ringsåker – van vid att få rycka ut med mobil utrustning för att göra akuta insatser på plats hos kunden. [\[Förstora\]](#)

Sedan tre månader tillbaka har företaget sin verksamhet i Säffle, närmare bestämt i MTH-fastigheten vid Säterivägen.

– Vi startade i Grums, men letade efter en lämplig verkstadslokal och hittade den i Säffle, berättar Niklas Blom.

Den första tiden jobbade vi mest ute på fältet och hade mobil utrustning med oss, men det är helt klart en styrka att ha en egen verkstadslokal också. Det ena utesluter inte det andra.

Bättre verkningsgrad

Defensa Service har som huvuduppgift att hålla liv i gamla pumpar, valsar med mera. Kunder finns inom processindustrin, men också hos mindre kraftverk där utrustningen inte sällan kan vara så gammal som från 1930-talet. Rostangreppen på gjutjärnet är ofta omfattande.

– Vi blåstrar och lägger på en ny beläggning, som inte bara ökar livslängden utan också väsentligt förbättrar verkningsgraden, säger Niklas Blom.

Det handlar dels om hårda kompositbeläggningar, dels om gummibeläggningar. Vilket som är att föredra varierar naturligtvis från fall till fall.

Startade eget

– De uppdrag som vi får är oftast sådana som kräver hantverk. Inget jobb är helt likt ett annat. Graden av korrosions- eller kavitationsskador varierar. Lösningarna på problemet blir naturligtvis också lite olika.

Niklas Blom och Mikael Ringsåker har erfarenhet av branschen sedan tidigare. De var båda anställda i samma grumsföretag innan de valde att starta eget.

– Erfarenhet från tidigare betyder naturligtvis mycket.

Man har försökt hitta en egen nisch genom att erbjuda helhetslösningar.

– Vi tar inte bara emot i verkstad utan tar också ansvar för demontering på plats och för montering när själva renoveringen är utförd. Kunden behöver bara ha med ett företag att göra och får allt på en faktura.

Framförallt är det Värmland och Dalsland som man ser som ”sitt” område.

Akuta jobb vanligare

De kunde ha valt en lättare tidpunkt för nystart av ett företag. Samtidigt som Defensa Service startade sin verksamhet slog finanskris och lågkonjunktur till.

– Men det finns både positiva och negativa sidor med detta, säger Niklas Blom.

Många har blivit mer intresserade av att rusta upp gammalt än att investera i nytt just nu och det kan naturligtvis gynna oss. Annars känner förstås vi också av den allmänna försiktighet som är en följd av lågkonjunkturen.

Niklas Blom tycker sig också märka, att många väntar längre innan åtgärder sätts in. Färre väljer att renovera reservlagren.

– Man väntar tills det inte går längre. Det har blivit fler uppdrag av akut karaktär och färre av förebyggande.

Hoppas kunna anställa

– En fördel med krisen kan vara, att man inte lockas att dra på sig större kostnader än nödvändigt. I högkonjunktur kan det vara lätt att ryckas med och investera. Nu är vi försiktigare. Vi växer i den takt som verksamheten tillåter. På sikt tror jag att det kommer att visa sig vara klokt.

Ännu så länge är det bara ägarna själva, Niklas Blom och Mikael Ringsåker, som är verksamma i företaget.

– Men vid behov brukar vi anlita extra personal. Förhoppningen är, att vi ganska snart skall kunna anställa ett par personer. Det ingår i planeringen framåt.

Sven-Erik Dahlström

sven-erik.dahlstrom@saffletidningen.se

0533-464 41